



SalesManager Software Guide voor de Projectmanager



Introductie

Merk je dat bepaalde processen binnen jouw organisatie niet zo lekker lopen? Dan kunnen de oplossingen van SalesManager Online een uitkomst bieden.

In deze guide, speciaal voor de projectmanager, lichten we toe welke features voor jouw functie van belang zijn.

Bij SalesManager weten wij als geen ander dat elk bedrijf uniek is. Ketenoptimalisatie is kort gezegd het zoveel mogelijk vereenvoudigen van bedrijfsprocessen. Wij kijken naar jouw organisatie en je bestaande software landschap. Hierop ontwikkelen wij gezamenlijk een plan om de bedrijfsuitvoering te stroomlijnen.

Het SalesManager Online platform is modulair en biedt handelsbedrijven oplossingen voor CRM, ERP, administratie, procurement en servicemanagement. Zo maken wij de keten niet alleen zichtbaar, maar ook beheersbaar. Het kan dus zijn dat je binnen het pakket niet alle functies nodig hebt. Deze worden in dat geval niet ingezet, waardoor de oplossing altijd precies aansluit bij jouw wensen.

Daarnaast bevat SalesManager Online uitgebreide rapportage mogelijkheden via de inzet van Qlik. Met interactieve grafische dashboards heb je in één oogopslag een overzicht in je belangrijkste KPI's. Tevens heb je via de mobiele apps van SalesManager altijd en overall toegang tot je data.



Projectmanager



Projectbeheer

Projectfacturatie

Projectkosten

Projectrapportage

Urenregistratie

Voor het efficiënt beheren van projecten met de juiste mensen en middelen heeft SalesManager de projectmanagement module. Dit geeft de mogelijkheid om projecten op te delen in fasen. De fasen kunnen weer opgedeeld worden in taken. Door trajecten op te delen heb je overzicht op de voortgang. Zo kun je projecten strak plannen.

Projectbeheer van SalesManager biedt onder andere:

- Projectmanagement met fasen en taken
- Urenverantwoording (Timesheets)
- Fiattering van de uren door een manager of coördinator
- Ondersteuning van complexe tarievenstructuren en opslagen
- Rapportage



Projectmanager



Projectbeheer

Projectfacturatie

Projectkosten

Projectrapportage

Urenregistratie

Een onderdeel van Projectmanagement van SalesManager Online is de projectfacturatie. Dit is gelinkt aan de urenregistratie. Hieronder zetten we de voordelen van projectfacturatie op een rij:

- Gefiatteerde uren worden meteen doorgeboekt en gefactureerd;
- Het bespaart tijd en voorkomt fouten;
- Gekoppeld aan boekhoudpakket? Directe verwerking in de juiste journaalposten.



Projectmanager



Projectbeheer

Projectfacturatie

Projectkosten

Projectrapportage

Urenregistratie

Projectmanagement van SalesManager Online wordt standaard uitgeleverd met een reeks rapporten. Deze variëren van de timesheet specificatie tot aan een uitgebreide klantspecifieke projectkaart. De rapporten zijn opgebouwd met Crystal Reports.



Projectmanager



Projectbeheer

Projectfacturatie

Projectkosten

Projectrapportage

Urenregistratie

Projectmanagement van SalesManager geeft medewerkers de mogelijkheid hun urenregistratie op diverse manieren te doen. Dit kan via de SalesManager agenda, direct op een project of via een overzicht van alle projecten. Dit kunnen zowel interne als externe projecten zijn. SalesManager Online ondersteunt het werken met doorlopende projecten. Dit maakt het vullen van een weekstaat een simpele handeling. De voordelen van urenregistratie zijn:

- Inzicht in productiviteit en opbrengsten van de medewerkers;
- Eenvoudige aanvraag en accordering van verlofuren;
- Verlofoverzichten;
- Inzicht in gewerkte overuren;
- Inzicht in het ziekteverzuim;
- Controle op normuren met dagtelling;
- Inzicht in persoonlijke budgetten van medewerkers.

SalesManager Software

Burgemeester Haspelslaan 41

1181 NB Amstelveen

Nederland

Tel: +31(0)20 69 65 650

E-mail: info@salesmanager.nl

Site: www.salesmanager.nl

